



私たちは印刷データを読み解いて
印刷の可能性を広げます。



弊社では、10台のデジタル印刷機（オンデマンド印刷機）と4台のオフセット印刷機を保有しております。使用する印刷機によって品質、コストに違いがございます。お客様のニーズに合致した印刷機の選定と適正な料金設定（過剰な品質保持の為にコスト高を抑える為）をさせて頂く為、使用目的や成果物の品質の程度などお客様と営業担当が協力し、一緒に頑張っています。弊社は、過剰な品質保持の為に割増料金の削減を徹底的に追求し、適度な品質で適正な印刷料金の設定に努力致しております。

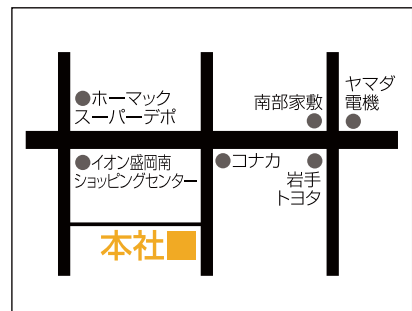
CONTENTS

- ①名刺 ②チラシ ③ダイレクトメール・ハガキ ④パンフレット【中綴じ】
- ⑤大判出力【ポスター】 ⑥バリアブル印刷 ⑦プラスチックカード
- ⑧カレンダー ⑨デジタル浸透印 ⑩封筒 ⑪デジタルブック

会社概要

創 立 平成12年8月
資 本 金 1,000万円
代 表 者 高橋 秀明
従 業 員 数 8名
U R L / <http://www.niconico-egao.co.jp>
E-mail / info@niconico-egao.co.jp

アクセスマップ



モリサワ【RISAPRESS】
モノクロ機・カラー機、同時導入!

印刷の可能性を広げます。

紙をめくるような 優しい感覚で…

PDFファイルやイラストレーターファイルなど、紙媒体を意識して作ったデータをブラウザ上で利用できるコンテンツにするそれが「デジタルブック」です。
紙媒体特有の人に優しいインターフェースを備え“めくる”“注目する”“さがす”などの動作を実現。その他にもビデオ・サウンド・アニメーションを挿入したり、ECサイトと連携してショッピングしたり幅広いユーザーニーズを満たすことが可能です。



【めくる】

[矢印]をクリックするだけでページをめくります。さらに[スライド]を利用すれば1ページずつ自動でパラパラとめくることができます。

私たちは、クロスメディアカンパニーを目指しています。

デジタルブック

バリアブル印刷

[宛名印刷・ナンバリング・座席番号など]

バリアブル印刷って何…

お客様がご用意したデータベース (ExcelなどのCSVデータやテキストなど) と連動し可変情報を自動組版しながら印刷します。
データベースと連動しながら印刷することで、アイデア次第でより付加価値の高い印刷物が得られます。



会員券
チケット

One to One
カタログ

挨拶状
ポストカード

ダイレクト
メール

チケット・クーポン

コンサート・スポーツ観戦・観劇などのチケット、商談会や発表会などのイベントの招待状など、通し番号を入れた印刷物を多く見かけます。この1枚ごとに通し番号を入れることはオフセット印刷では不可能で、オンデマンド印刷(バリアブル印刷)ならではのものです。
データベースと連動し、顧客名も印刷するなど、アイデア次第でより付加価値の高い印刷物が得られます。



挨拶状・ダイレクトメール

季節の変わり目の年賀状や暑中見舞い、転勤・移動の際の挨拶状などの宛名印刷が、体裁良く自動レイアウトできます。データベース連動で、顧客の情報に合った文章や内容を的確に伝えることができます。
ダイレクトメールは、蓄積した顧客情報(住所、氏名、年齢、嗜好など)を最大限に活用する「One to Oneマーケティング」を印刷分野で実践でき、ターゲットを個人に絞っているので、開封率や来店率が向上します。その費用対効果はチラシよりも格段に大きいといわれています。



バリアブル印刷はアイデア次第

バリアブル印刷は、アイデア・工夫次第で高い付加価値を創出します。卒業証書や個人向け教材などははじめ、さまざまな用途に活用することが可能です。
IDEA 1 卒業証書に顔写真まで入れ、一生の記念に…
IDEA 2 生徒の学力に応じた教材も、バリアブル印刷で可能

